

Erhvervsredaktionen: erhverv@herringfolkeblad.dk
 Erhvervsredaktør: Brian Kjær Andersen · Tlf: 96 26 37 16
 Siden er redigeret af: Kenneth Sørensen

○ Michael Krogh Andersen stiftede i 2009 InvesteringsRådgivning A/S sammen med sin bror René Krogh Andersen. Selskabet har i dag tre ansatte i Herning og en på et kontor i København. Til nytår tiltræder endnu en medarbejder i Herning. FOTO: TOM LAURSEN



STRATEGIPLAN

Den første milliard er bare et skridt på vejen

InvesteringsRådgivning A/S i Herning forvalter velhavende danskernes penge - og går nu efter en femdobling

AF BRIAN KJÆR ANDERSEN
 bri@herringfolkeblad.dk

INVESTERING Da Michael Krogh Andersen i 2009 stiftede InvesteringsRådgivning A/S, var investeringsbranchen bestemt ikke ny for ham. Han havde et par år forinden solgt Herning-selskabet »Investering & Tryghed« for et anseeligt millionbeløb og kunne i princippet pensionere sig selv som 40-årig.

Men de daglige opgaver og udfordringer trak i ham, og med sit nye selskab har han nu rundet en milepæl, da InvesteringsRådgivning A/S - med fire ansatte - aktuelt forvalter en milliard kroner.

- Det var et af de første mål, vi satte os, så det er selvfølgelig dejligt, siger Michael Krogh Andersen, som bestemt ikke læner sig passivt tilbage i kontorstolen af den grund.

Han oplyser, at en ny strategiplan netop er vedtaget, og her er forventningerne at accelerere væksten betydeligt.

- I løbet af de næste fem år vil vi nå fem milliarder kroner. Det tror vi på, fordi ringene i vandet bliver større, jo flere

kunder, vi får ind, som anbefaler os til andre, siger Michael Krogh Andersen.

Forbeholdt millionærer

InvesteringsRådgivning A/S er forbeholdt de mest velhavende danskere, og den aktuelle formue er fordelt på godt 150 kunder. For at blive en del af den fulde pakke med individuel rådgivning og formuepleje kræver det, at man lægger fem millioner kroner i puljen. Det er dog muligt at komme med på et mere fastdefineret program for minimum 750.000 kroner.

- Det kan man synes er store beløb, men på omkostninger ligger vi på halv pris af almindelige investeringsforeninger, så for at få en forretning ud af det, er vi nødt til at få volumen på, forklarer Michael Krogh Andersen.

Netop bankernes investeringsforeninger er Herning-virksomhedens direkte konkurrenter. Michael Krogh Andersen fremhæver, at de mindre gebyrer i sig selv vil give større afkast til kunden. Derudover oplyser han, at det giver større handlefrihed at være registreret som et investeringsselskab i stedet for en investeringsforening.

- Den største forskel er, at vi ikke som investeringsforeningerne er forpligtet til at holde størstedelen af vores forvaltede penge i aktier. Ved at trække pengene over i obligationer på det rette tidspunkt kan vi undgå nogle tab, forklarer han.

Har egen model

InvesteringsRådgivning A/S arbejder målrettet på at skabe sin egen profil i branchen, hvor virksomheden blandt andet har udviklet sin helt egen model for, hvornår man skal købe og sælge aktier. Den er baseret på tre store europæiske analyser, hvor tusindvis af erhvervsledere melder ind om deres forventninger til det kommende kvartal.

- Har de stigende forventninger, køber vi aktier, mens vi sælger, når forventningerne er faldende. Det lyder meget simpelt, men det virker, siger Michael Krogh Andersen, og uddyber:

- Når markedet stiger, tjener vi det samme som alle andre. Men når det falder, er vi typisk kommet ud i tide på baggrund af modellen.

Resultaterne taler deres tydelige sprog, da InvesteringsRådgivnings model ikke har haft et år med underskud i virksomhedens levetid, mens branchen generelt har perioder med tab. Michael Krogh Andersen medgiver, at den lidt konservative model af og til betyder, at man ikke rammer den helt store jackpot, men kunderne har udtrykt stor

tilfredshed for modellen, som på fire år har øget formuen med 50 procent. Som supplement til selskabets egen model kan kunderne tilvælge en lidt mere risikobaseret aktiebeholdning samt have en sikker beholdning i obligationer. På aktier supplerer InvesteringsRådgivning de store kendte aktier med investeringer i mindre virksomheder. Største opkøb er sket i de ganske ukendte virksomheder Ambu i Ballerup og Roblon i Frederikshavn, som det seneste år har overgået Novo Nordisk-aktiens himmelflugt og for begge virksomheder har fremvist stigninger på omkring 60 procent.

Sover de godt?

Når nogle mennesker kan ligge søvnløs over at have købt for 10.000 kroner Vestas-aktier, er det nærliggende at spørge til, om man sover godt om natten, når man har ansvaret for en milliard kroner.

- Jo tak, vi sover fint. Og det er nok i høj grad i kraft af vores egen model, som giver en vis tryghed. Og så er det jo også noget, man lærer gennem tiden, og tilmed spiller vi aldrig på en hest, pointerer Michael Krogh Andersen.

Tjener man så godt på at gøre rige mennesker endnu rigere? Senest offentliggjorte regnskab for virksomheden viser i hvert fald, at 2012 var det indtil nu klart bedste år med et overskud før skat på tre millioner kroner.